

Số 29/2024/TTF

Bình Dương, ngày 30 tháng 10 năm 2024

V/v Giải trình biện pháp và lộ trình
khắc phục tình trạng chứng khoán đưa
vào diện cảnh báo quý 3/2024

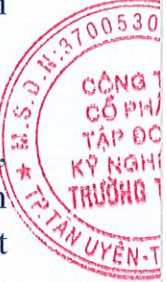
**Kính gửi: Ủy ban Chứng khoán Nhà nước
Sở Giao dịch Chứng khoán TP HCM**

Đầu tiên, Công ty Cổ phần Tập đoàn Kỹ nghệ Gỗ Trường Thành (mã CK TTF) xin gửi lời chào trân trọng đến Quý Cơ quan.

- Căn cứ Quyết định số 253/QĐ - SGDHCM ngày 19/4/2022 của Sở Giao dịch Chứng khoán TP HCM.
- Căn cứ khoản 3 điều 37 Quy chế Niêm yết và giao dịch chứng khoán niêm yết ban hành theo quy Quyết định số 17/QĐ – HĐTV ngày 31/3/2022 của Hội đồng thành viên Sở giao dịch Chứng khoán Việt Nam quy định tổ chức niêm yết phải giải trình, báo cáo tình hình khắc phục chứng khoán bị cảnh báo định kỳ hàng quý.
- Căn cứ Thông báo số 1590/TB - SGDHCM ngày 05/9/2024 của Sở Giao dịch Chứng khoán TP HCM.

Bằng công văn này, Công ty Cổ phần Tập đoàn Kỹ nghệ Gỗ Trường Thành xin giải trình biện pháp khắc phục tình trạng chứng khoán bị cảnh báo như sau:



- Tiếp tục giữ vững khách hàng truyền thống và phát triển khách hàng tiềm năng không ngừng cải tiến về mọi mặt, giữ uy tín và niềm tin với khách hàng. Quan tâm các công tác thiết kế sản phẩm, sản xuất các sản phẩm mẫu do chính công ty tự thiết kế, chủ động tìm kiếm khách hàng, đơn hàng có giá trị kinh tế cao.
- Tăng cường công tác quản lý, kiểm soát chặt chẽ về kỹ thuật, chất lượng sản phẩm và đảm bảo giao hàng đúng tiến độ, tạo uy tín với khách hàng là gia tăng cơ hội hợp tác. Chăm sóc tốt khách hàng là tiền đề để giữ vững những khách hàng truyền thống và tạo điều kiện thuận lợi gia tăng cơ hội hợp tác và tìm kiếm khách hàng mới.
- Đối với mảng dự án, sẽ tiếp tục khẳng định thương hiệu của mình và được nhiều Nhà phát triển Bất động sản hàng đầu Việt Nam và quốc tế như Vingroup, Tập Đoàn Gamuda, Capitalland ... tin tưởng giao cho hàng loạt các dự án trọng điểm.
- Về xuất khẩu, tiếp tục đẩy mạnh hợp tác với các khách hàng lớn: Natuzzi, Williams Sonoma, TJX, Four hands, Article,... ở nhiều ngành hàng để tăng trưởng doanh thu, giá trị đơn hàng và từng bước đa dạng hóa thị trường xuất khẩu.
- Đa dạng hóa thị trường, bao gồm cả trong nước (tập trung đẩy mạnh thương hiệu Domini, Casadora) và ngoài nước (phát triển sâu rộng thị trường châu Âu, Mỹ) nhằm phòng tránh rủi ro và tối đa hóa lợi nhuận;
- Thường xuyên theo dõi diễn biến trên thị trường, có kế hoạch dự phòng các rủi ro có thể xảy ra với hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty. Chủ động các giải



- pháp phòng ngừa nếu thị trường Mỹ áp dụng chính sách thuế phòng vệ thương mại trong tương lai;
- Nghiên cứu và triển khai mở rộng các nhà máy ở ĐăkLăk, Bình Định và tìm kiếm những động lực tăng trưởng trong các ngành ngành mới.
 - Tăng cường hợp tác với các đối tác có tiềm năng và lợi thế bổ sung cho TTF để cùng nhau tạo ra chuỗi giá trị khép kín từ thiết kế, sản xuất đến thi công, tạo ra “giải pháp nội thất toàn diện” giúp nâng cao, hoàn thiện chất lượng sản phẩm, tối ưu chi phí và tiến độ thực hiện các dự án, mang lại lợi ích kinh tế tối đa cho khách hàng.
 - Rà soát hệ thống nhà cung cấp, nắm rõ nguồn gốc xuất xứ và phương thức kinh doanh của từng nhà cung cấp để các biện pháp đối tác phù hợp. Đồng thời, mở rộng tìm kiếm thêm nhiều nguồn nguyên vật liệu với chi phí tốt và ổn định nhằm cung cấp đồng bộ kịp thời cho nhu cầu sản xuất, kiểm soát định mức tiêu hao nguyên vật liệu và tiết kiệm chi phí nhằm tối ưu chi phí sản xuất và tăng sức cạnh tranh cho sản phẩm, qua đó giúp cải thiện kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh chính.
 - Chuyển nhượng các công ty trồng rừng không phù hợp với định hướng phát triển công ty, tập trung thu hồi công nợ, thanh lý tài sản không đem lại hiệu quả để thu hồi vốn sản xuất kinh doanh.
 - Tập trung kiểm soát quỹ lương, thưởng phù hợp với hiệu quả hoạt động của từng đơn vị và quy định của Chính phủ; Xây dựng các biện pháp kiểm soát chi phí hành chính theo hướng tiết giảm phù hợp với kế hoạch Công ty.
 - TTF sẽ tiếp tục tổ chức triển khai, giám sát mọi diễn biến về tình hình thực tế hoạt động sản xuất kinh doanh Công ty, giám sát chặt chẽ chi phí sản xuất kinh doanh, tối đa hóa lợi nhuận, quyết liệt trong công tác khắc phục tình trạng lỗ của Công ty, duy trì cơ cấu tổ chức với mô hình quản lý theo hướng tinh gọn, hiệu quả để tiết giảm chi phí quản lý.

Với các giải pháp, kế hoạch cụ thể nêu trên, Công ty tin tưởng hoạt động sản xuất kinh doanh trong thời gian tới sẽ đạt được nhiều kết quả tích cực, từng bước giảm và xóa được lỗ lũy kế, khắc phục được nguyên nhân dẫn tới tình trạng chứng khoán bị đưa vào diện cảnh báo và tạo bước đệm cho hành trình phát triển bền vững của TTF trong các năm sau.

Trân trọng cảm ơn!

 **TẬP ĐOÀN KỸ NGHỆ GỖ TRƯỜNG THÀNH** 

Tổng Giám Đốc



Nguyễn Trọng Hiếu

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VT;